

OPORTUNIDADE 01 (Inserida no site em 04-07-2019)

Sou o Murilo da empresa **SENSE ELETRÔNICA**. Estamos abrindo uma vaga para representante na região de RN que tenha conhecimento técnico em AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL. Site da empresa: www.sense.com.br Fico no aguardo, desde já agradeço

OPORTUNIDADE 02 (Inserida no site em 04-07-2019)

Nome da empresa: **ONEXX**

Anúncio: CONTRATA-SE REPRESENTANTES COMERCIAIS NO ESTADO DO RN

Requisitos: Ter CNPJ / Empresa de representação; - Registro no CORE; Possuir carteira de clientes; Atuar, no mínimo, por 3 anos na região; Não trabalhar com outra marca de moda feminina adulta.

Produtos: Marca de moda feminina adulta; Tecido plano e malhas especiais; Tam. P ao G3

Segmento: Moda Feminina Adulta

Nome: Marina e Priscilla

E-mail: representanteonexx@hmais.com.br

Telefone: 47 99911-0208

Site: www.onexx.com.br

OPORTUNIDADE 03 (Inserida no site em 04-07-2019)

A **COMPLETA** é uma empresa atacadista, que atua no mercado desde 1998. Trabalhamos com produtos de alta qualidade e prezamos pela satisfação de nossos clientes.

Os nossos diferenciais são a qualidade do atendimento, agilidade na entrega e a grande variedade de produtos disponíveis (trabalhamos com mais de 2500 itens)

Atuamos em todo o Brasil, atendendo lojas de ferragens, utilidades domésticas, lojas de materiais de construção, casas da borracha, do marceneiro, vidraçarias e indústrias do setor moveleiro. Trabalhamos com comissão + bonificação.

Para conhecer mais sobre a nossa empresa acesse www.completa.com.br

Contratamos: **Representante Comercial para atuar na região do Rio Grande do Norte.**

Necessário CORE e CNPJ e já possuir experiência de no mínimo 2 anos em REPRESENTAÇÃO COMERCIAL, possuir carteira de clientes. Será um diferencial conhecimento no setor de ferragens, materiais de construção e utilidades.

Os interessados deverão entrar em contato com Valéria, atrás do telefone (14) 3878-4532 ou e-mail: valeria.freitas@completa.com.br

OPORTUNIDADE 04 (Inserida no site em 04-07-2019)

SP2 DISTRIBUIDORA Buscamos Representante no segmento lojas de material de construção, lojas de artigos multi-uso (1,99), HOME Centers. Vidraçaria, lojas de ferragens e ferramentas. A SP2 Distribuidora comercializa, espelhos convexo de segurança, ideal para visualização de esquinas, pátios e manobra, segurança de lojas entre outros. Sobre Piso Quadriflex , útil e eficaz em ambientes como: vestiários, indústrias, açougues, cozinhas, banheiros, piscinas, áreas de serviços entre outros. Empresa nova e arrojada e com você no nosso time vamos alcançar um mercado o qual almejamos solidificar. Estamos localizados em Cidade de Biguaçu-SC (48) 984778020 what Atenciosamente, Jair de Oliveira Depto. Comercial 48 3285-5080 - www.saraivaretrovisores.com.br 70 Anos – Refletindo Qualidade

OPORTUNIDADE 05 (Inserida no site em 04-07-2019)



FAÇA PARTE DO NOSSO TIME!

CONFIRA AS OPORTUNIDADES DISPONÍVEIS

REPRESENTANTE COMERCIAL

REQUISITOS:

- Experiência no segmento Moveleiro e Varejo de Eletrodomésticos;
- Empresa constituída, registro no CORE atualizado, CNH B e veículo próprio;
- Vendas no segmento moveleiro com foco principal em móveis para sala de estar, atuando na região do Rio Grande do Norte.

Os interessados deverão enviar currículo diretamente para o gerente Everson:
everson@caemun.com.br

GREAT PLACE TO WORK CERTIFICADO BRASIL

GRUPO Munhoz Caetano | caemun | aroma | LIDER DESIGN | líder casa | Opt! | MC | caemun AGRONEGÓCIOS

OPORTUNIDADE 06 (Inserida no site em 04-07-2019)

Estou à procura de representante comercial para o estado do Rio Grande do Norte que atue em lojas de materiais de construção, supermercados, ferragens. Minha empresa está localizada no Estado do Rio Grande do Sul na cidade de Porto Alegre, na Av. Ipã de Oliveira Remião 3075; CEP: 91550-000. Razão Social da empresa: **DIGITRON INDUSTRIA E APARELHOS ELETRONICOS LTDA**

CONTATO: (51) 3319 20 31 Claudemir

OPORTUNIDADE 07 (Inserida no site em 04-07-2019)

A Dumaq Soluções em Maquinas Ltda é fabricante de maquinas e equipamentos, oferecendo soluções em movimentação e acondicionamento de produtos para os setores da indústria de alimentos frescos e congelados, indústria de grãos e farináceos, indústria de químicos, indústria de fármacos, indústria de cosméticos, indústria de autopeças e unitários, industrias polímeros.

A Dumaq oferece para os setores, maquinas para empacotamento, enfardadoras, encaixotadoras, encartuchadoras, sistemas de movimentação de carga, paletização e projetos especiais.

Buscamos Representante Comercial para atuar com a venda de nossos equipamentos em todo o território do DF.

Região de Atendimento: Todo o território do RN.

Requisitos: Possuir empresa devidamente constituída e registrada junto ao Conselho Regional de Representantes Comerciais e estar em dia com suas obrigações.

Produtos: maquinas para empacotamento, enfardadoras, encaixotadoras, encartuchadoras, sistemas de movimentação de carga, paletização e projetos especiais.

Segmento: Para os setores da indústria de alimentos frescos e congelados, indústria de grãos e farináceos, indústria de químicos, indústria de fármacos, indústria de cosméticos, indústria de autopeças e unitários, industrias polímeros.

Contato:

Nome: Edson Schallenberger

E-mail: edson@dumaq.com.br

Telefone: (47) 9 9914-1606 / (47) 3273-7849

Site: www.dumaq.com.br

OPORTUNIDADE 08 (Inserida no site em 04-07-2019)

Somos a KM PARTNERS, uma Escola de Varejo com alta performance em liderança e gestão, criadores e desenvolvedores do Método Klappen que veio para suprir a necessidade de uma gestão de alta qualidade no setor varejista de forma inovadora. Com este método já possuímos mais de 400 projetos realizados, 250 mil pessoas treinadas e 20 anos de experiência no varejo e indústria. Estamos contratando representantes comerciais (PJ) no estado do RN, com carteira de clientes ativa na região devidamente atualizada para atuar em clientes dos segmentos de varejo e indústria. O representante atuará na prospecção, visitas técnicas, desenvolvimento e implantação de turmas da escola com atuação 90% do tempo em campo e 10% via ligações telefônicas.

Requisitos: Empresa constituída com registro no CORE, carteira de clientes ativa e veículo próprio. Venha fazer parte deste time! Envie seu CV para comercial@kmpartners.com.br com o assunto "Representante Comercial". Tipo de Representação: Pessoa Jurídica Atenciosamente, Alan Limão Executivo de Desenvolvimento de Negócios KM Partners (11) 94806.0117/(84) 98734.3005

OPORTUNIDADE 09 (Inserida no site em 04-07-2019)

A empresa Gabriella Revestimentos Cerâmicos busca representante para atuar em lojas de acabamentos no estado do Rio Grande do Norte-RN.

RAZÃO SOCIAL : GABRIELLA REVESTIMENTOS CERAMICOS LTDA

ENDEREÇO : ROD JORGE LACERDA - KM20 CP 176, N 10300, BAIRRO VERDINHO - CRICIÚMA-SC - CEP : 88814552

TIPO DE REPRESENTAÇÃO : Pessoa Jurídica

TIPO DE PRODUTO : Produzimos uma ampla linha de peças decorativas em cerâmicas de alto padrão em beleza e qualidade e completa linha de refratários para uso doméstico e industrial.

REQUISITOS PARA CONTRATAÇÃO : Empresa e CORE atualizados, veículo próprio, disponibilidade para viagens, experiência.

Interessados entrar em contato com: Ana Aleksandra Mendes

E-MAIL: vendas01@gabcer.com.br / TELEFONE : (48) 3431-7018/ (48)9-9615-1309

OPORTUNIDADE 10 (Inserida no site em 07-08-2019)

A P-I Brånemark, uma empresa do Grupo SIC invent, Suíça, comercializa as soluções desenvolvidas pelo descobridor da Osseointegração, Professor Per-Ingvar Brånemark, em conjunto com cientistas e clínicos em entidades mundialmente reconhecidas, para atender às necessidades da Implantodontia moderna.

Com o objetivo de ampliar suas atividades no Brasil, a P-I busca Representantes Comerciais para intermediar as vendas de seus sistemas de implantes dentários e suporte aos clientes. Experiência exigida: **Apresentação e demonstração de produtos médicos, preferencialmente na área de odontologia.**

Modelo de Contratação

Representação, Pessoa Jurídica – PJ com registro no CORE-RN

Os interessados devem entrar em contato através do e-mail: recursoshumanos@pibranemark.com ou pelo telefone (19) 9 9223 6881

Saiba mais sobre a P-I e SIC invent: www.pibranemark.com | www.sic-invent.com

OPORTUNIDADE 11 (Inserida no site em 07-08-2019)

A empresa PECMOTORS, CNPJ: 06001076000118, busca Representante Comercial na região do Nordeste.

Para comercialização de produtos automotivos, com foco em equipamentos, fluídos, aditivos e filtros. Preferencialmente, com experiência no segmento.

Comissões e detalhes, enviar contato.

Mayra Amitrano
Secretária

(41) 3019-4042
Rua Anne Frank, 3275
Boqueirão - Curitiba - PR
www.pecmotors.com.br



OPORTUNIDADE 12 (Inserida no site em 07-08-2019)

A Digitron indústria de cnpj 92.280.296/0001-60 está precisando de REPRESENTANTE COMERCIAL para o estado do Rio Grande do Norte, que trabalhe no ramo de material elétrico, material de construção e atenda ferragens, loja de material elétrico, lojas de material de construção e supermercado.

o representante interessado em nos representar favor enviar curriculum com core ou CNPJ para o e-mail digitronindustria@bol.com.br

Fone (51) 3319 20 31 contato Claudemir

OPORTUNIDADE 13 (Inserida no site em 07-08-2019)

A ENGIE, maior geradora privada de energia elétrica do mundo, presente em mais de 70 países, com um time de mais de 150.000 funcionários, está selecionando representantes comerciais no Rio Grande do Norte, para um dos setores que mais cresce no país, a Geração Solar Distribuída.

PRÉ-REQUISITOS REPRESENTANTES:

CNAE ativo de representação com CORE;

Ter experiência em vendas;

Possuir veículo próprio;

Disponibilidade para treinamentos;

Conhecimento básico no setor de energia solar (diferencial).

Currículo deve ser enviado para: otacilio.neto@engie.com

Otacilio Neto

Coordenador Comercial – Nordeste - Geração Solar Distribuída - ENGIE Brasil

Cel. +55 (85) 98161-3225



engie.com.br

minhaenergiasolar.com.br

OPORTUNIDADE 14 (Inserida no site em 07-08-2019)

Nós da D&D Iluminação estamos em busca de um Representante Comercial para se juntar ao nosso time.

Somos uma Empresa consolidada na área de Iluminação Decorativa.

Nosso ambiente de trabalho é profissional e gostamos de trabalhar com pessoas responsáveis e comprometidas.

Responsabilidades:

Apresentar e vender os produtos para clientes novos e já existentes.

Prospectar e contatar clientes potenciais.

Preencher relatórios de visitas.

Trabalhar com Metas.

OBS: TER EXPERIÊNCIA NO RAMO DE ILUMINAÇÃO DECORATIVA .

comercial@dediluminacao.com.br A/C Zenilda



OPORTUNIDADE 15 (Inserida no site em 07-08-2019)

Vendedor Externo - Vidraçaria

Atividades: Prospectar novos clientes. Responsável por contatar e visitar clientes, negociando propostas. Demonstrar produtos, avaliar o perfil dos clientes e fechar contratos de vendas. Orientar, informar e visitar clientes na pós-venda. Acompanhar a entrega dos produtos. Realizar outras atividades relacionadas ao cargo.

Remuneração: Salário (R\$ 1013,0) + Vale Transporte + Comissões

Horário: Segunda a sexta 08:00 as 12:00 e 13 as 17:00

Requisitos: Ensino Médio Completo. Curso superior completo em Arquitetura ou Engenharia Civil será um diferencial. Experiência anterior com vendas externas em contato com construtoras e arquitetos. Possuir conhecimentos em informática (principalmente excel intermediário), possuir carro ou moto e possuir CNH AB.

Competências Necessárias: Iniciativa, proatividade, foco nos resultados, habilidades de negociação, comunicação e persuasão.



Cadastre-se
rhser.com.br

Cadastre-se na vaga "Vendedor Externo" pelo link rhser.empregare.com. O cadastro é **gratuito!** Solicitamos aos candidatos que fiquem atentos ao e-mail uma vez que a comunicação inicial com os candidatos aprovados na primeira fase se dará via e-mail



OPORTUNIDADE 16 (Inserida no site em 24-09-2019)

Empresa: Athos Brasil Soluções em Unidades Móveis

Com oportunidades de ótimos ganhos, gostaríamos de convidar você, representante comercial no Rio Grande do Norte, para aceitar esse desafio de fazer parte do nosso time de vendas.

Caso tenha interesse, enviar seu currículo para o e-mail comercial@athosbrasil.com.br, aos cuidados do Sr. Thomas Zuntini.

Perto de completar 20 anos de mercado, a Athos Brasil iniciou suas atividades na cidade de Bauru/SP, importante centro logístico do Estado de São Paulo. Desde a sua fundação, já entregou mais de 500 unidades móveis para todo o Brasil.

Com sede própria, a Athos Brasil está instalada em uma área com mais de 5000m², onde projeta e produz unidades móveis para todo o país, atendendo às diversas necessidades de mercado.

Dentro de sua política de qualidade e atendimento ao cliente, a Athos possui corpo próprio de engenheiros, projetistas, especialistas em adaptação de veículos e demais profissionais que são constantemente capacitados para oferecer o que há de melhor no segmento de unidades móveis.

Hoje está entre as maiores empresas do setor, sendo a primeira a obter a Certificação de Qualidade ISO9001, traduzindo assim sua preocupação com normas, qualidade e sem dúvida, a garantia de ter o melhor produto do mercado.

Com grande variedade de opções, os veículos produzidos pela Athos Brasil respeitam à todas as normas técnicas vigentes nos mais diversos organismos reguladores, atendendo na íntegra a legislação brasileira.

Se quer uma unidade móvel, não tenha dúvida, a melhor opção é a Athos Brasil.

OPORTUNIDADE 17 (Inserida no site em 24-09-2019)



PHOENIX

Representações Comerciais

TEMOS VAGAS

REPRESENTANTE COMERCIAL

ÁREA DE ATUAÇÃO:

- NORTE
- NORDESTE
- CENTRO OESTE
- MINAS GERAIS

REQUISITOS

- TER EMPRESA ATIVA DE REPRESENTAÇÃO COMERCIAL, CNPJ, CORE E ALVARÁ
- EXPERIÊNCIA NO SEGMENTO DE MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO, CONSTRUTORAS, FERRAGENS

INDÚSTRIAS REPRESENTADAS:

LOUÇAS SANITÁRIAS, TUBOS, CONEXÕES, TELHA DE FIBROCIMENTO, FERRAMENTAS, FIOS E CABOS, METAIS SANITÁRIOS, ILUMINAÇÃO (LED), MATERIAIS ELÉTRICOS, ENTRE OUTROS.

INTERESSADOS ENVIAR CURRÍCULO PARA:
FABIO.PHOENIXREPRESENTACOES@GMAIL.COM

(63) 98106-2213 WHATSAPP
(61) 998597142

OPORTUNIDADE 18 (Inserida no site em 24-09-2019)

Razão Social da Empresa: GABRIELLA REVESTIMENTOS

- **CNPJ:79.406.088/0001-04**
- **Telefone da Empresa: 48 3431-7046**
- **Email da Empresa: vendas03@gabcer.com.br**
- **Site:<https://gabcer.com.br/>**
- **Nome do responsável pela contratação: Valéria Branco**
- **Telefone para contato do responsável pela contratação: Valéria Branco**
- **Quantidade de vagas: 01**
- **Segmento: Revestimento Cerâmico/ Refratários**
- **Características necessárias para representar o produto: possuir carro próprio, ter experiência no segmento, morar na região, etc..**

--

Att.

--

Valéria Branco
Gabriella Revestimentos
Vendas
(48) 9-9968-0710
(48) 3431-7046
0800 48 0888

OPORTUNIDADE 19 (Inserida no site em 14-10-2019)

Empresa: Athos Brasil Soluções em Unidades Móveis

Anúncio: Com oportunidades de ótimos ganhamos, gostaríamos de convidar você, representante comercial no Rio Grande do Norte, para aceitar esse desafio de fazer parte do nosso time de vendas.

Caso tenha interesse, enviar seu currículo para o e-mail comercial@athosbrasil.com.br, aos cuidados do Sr. Thomas Zuntini.

Perto de completar 20 anos de mercado, a Athos Brasil iniciou suas atividades na cidade de Bauru/SP, importante centro logístico do Estado de São Paulo. Desde a sua fundação, já entregou mais de 500 unidades móveis para todo o Brasil.

Com sede própria, a Athos Brasil está instalada em uma área com mais de 5000m², onde projeta e produz unidades móveis para todo o país, atendendo às diversas necessidades de mercado.

Dentro de sua política de qualidade e atendimento ao cliente, a Athos possui corpo próprio de engenheiros, projetistas, especialistas em adaptação de veículos e demais profissionais que são constantemente capacitados para oferecer o que há de melhor no segmento de unidades móveis.

Hoje está entre as maiores empresas do setor, sendo a primeira a obter a Certificação de Qualidade ISO9001, traduzindo assim sua preocupação com normas, qualidade e sem dúvida, a garantia de ter o melhor produto do mercado.

Com grande variedade de opções, os veículos produzidos pela Athos Brasil respeitam à todas as normas técnicas vigentes nos mais diversos organismos reguladores, atendendo na íntegra a legislação brasileira.

Se quer uma unidade móvel, não tenha dúvida, a melhor opção é a Athos Brasil.

Região de Atendimento: Capital e região metropolitana

Requisitos: Registrado no CORE-RN

Produtos: Unidades Móveis

Segmento: Automotivo

Contato: Thomas Zuntini

Nome: Thomas Zuntini

E-mail: comercial@athosbrasil.com.br

Telefone: (14) 2108-1600

Site: www.athosbrasil.com.br

OPORTUNIDADE 21 (Inserida no site em 14-10-2019)

Oportunidade: Representante Comercial

Fundada em 1961, a MC-Bauchemie é uma das maiores e mais conceituada fabricantes de químicos para construção do mundo. Presente em mais de 40 países e com cerca de 2.500 colaboradores, a empresa tornou-se conhecida por suas soluções de alta tecnologia para os mais diferentes segmentos da construção. No Brasil está localizada na região de Vargem Grande Paulista (SP) e Vitória de Santo Antão (PE).

Atividade: Representar comercialmente a MC-Bauchemie no segmento de Edificações em Natal. Essa pessoa será responsável por prospectar as oportunidades de negócios nas construtoras, empresas de aplicação de produto (aplicação de impermeabilizantes) e nas revendas técnicas. As linhas de produtos são: impermeabilizantes, argamassas colantes, produtos de reparo, proteção e reforço estrutural, injeção de estruturas e pisos resinados.

O representante responderá para o Gerente Regional da Unidade de Negócios Edificações e daremos todo o treinamento técnico e de estratégia.

Requisitos: Não vender produtos dos concorrentes, experiência no ramo de construção, registro no CORE e veículo próprio.

Interessados enviarem currículo para: rh@mc-bauchemie.com.br

OPORTUNIDADE 22 (Inserida no site em 14-10-2019)

Nome: SICOL INDUSTRIA DE PNEUS

Telefone: 62986004135

Email: vendassicol40@gmail.com

Mensagem: SICOL INDUSTRIA DE PNEUS DISPONIBILIZA VAGAS PARA REPRESENTANTES COMERCIAIS PARA TRABALHAR COM VENDAS DE PNEUS REMOLD PARA MOTOS E ITENS PARA BORRACHARIA. REQUISITOS: QUE JA ESTEJA ATUANDO COMO REPRESENTANTE COMERCIAL QUE TENHA ROTAS DEFINIDAS E TENHA CORE.

OPORTUNIDADE 23 (Inserida no site em 14-10-2019)

Tambasa Atacadista, empresa situada em Minas Gerais, atende todo território nacional em diversos segmentos de mercado, como material de construção, utilidades domésticas, papelaria e produtos veterinários, contando com um mix de 28 mil itens. Abre vagas para REPRESENTANTES COMERCIAIS AUTÔNOMOS, PESSOA FÍSICA E JURÍDICA, para as cidades abaixo citadas.

NATAL, CAICÓ, CURRAIS NOVOS, AÇU E MOSSORÓ!!

Os interessados devem entrar em contato como Gerente de Mercado via fone ou Whatsapp no número (83)98600-1123 ou no número (83)991616518, falar com Antonio Roberto.

Preferencialmente que resida nas cidades em questão ou nas proximidades.

OBS: NÃO EXIGIMOS EXCLUSIVIDADE.

OPORTUNIDADE 24 (Inserida no site em 29-10-2019)

Empresa Multinacional Japonesa instalada com centro de distribuição no Paraná. Procura profissionais com experiência no setor automotivo, com carteira ativa (Auto peças, Centros automotivos, lojas de tintas automotivas, postos de gasolina, lojas especializadas em Produtos de Limpeza automotiva, produtos Químicos, etc) para efetuar representação comercial no estado ou regiões definidas. Apoio de Telemarketing e oportunidade de excelentes ganhos comissionados.

Contato: vendas1@soft99brasil.com.br / Tel: 43 9 9623-8194

Requisitos: Atuante no setor automotivo; carteira ativa; PJ; Core

Ecir Guerra

Diretor Comercial

Tel. (43) 3324-7363 | Cel. (43) 9 9623-8194

www.soft99brasil.com.br



OPORTUNIDADE 25 (Inserida no site em 29-10-2019)

EMPRESA: ONEXX – GRUPO HAIS (BLUMENAU – SANTA CATARINA)

EMAIL: representanteonexx@hmais.com

Vaga:

Estamos com uma excelente oportunidade para quem quer ter uma ótima marca para vender moda casual feminina. Onexx a marca única e exclusiva como todas as mulheres contrata representante comercial em todas as regiões

Preço Competitivo

Comissão no Faturamento

Campanhas de Incentivos

Envie seu currículo para representanteonexx@hmais.com.br e venha vender muito mais conosco.



OPORTUNIDADE 26 (Inserida no site em 29-10-2019)

Nome: Estilo Artefatos de Madeira

Telefone: (49) 32533000

Email: recrutamento@gaboardi.com.br

Mensagem: Estamos contratando representantes comerciais para o estado do Rio Grande do Norte na linha sorveteria.

A Estilo Artefatos de Madeira está presente há mais de 51 anos nas indústrias de sorvetes.

Requisitos: Core ativo, CNPJ e carteira de clientes.

Interessados deverão enviar o currículo para recrutamento@gaboardi.com.br com a lista de cidades de atuação no estado do Rio Grande do Norte, as marcas representadas atualmente, o número do CORE e o número do CNPJ.

OPORTUNIDADE 27 (Inserida no site em 29-10-2019)

Nome: Estilo Artefatos de Madeira

Telefone: (49) 32533000

Email: recrutamento@gaboardi.com.br

Mensagem: Estamos contratando representantes comerciais para o estado do Rio Grande do Norte na linha sorveteria.

A Estilo Artefatos de Madeira está presente há mais de 51 anos nas indústrias de sorvetes.

Requisitos: Core ativo, CNPJ e carteira de clientes.

Interessados deverão enviar o currículo para recrutamento@gaboardi.com.br com a lista de cidades de atuação no estado do Rio Grande do Norte, as marcas representadas atualmente, o número do CORE e o número do CNPJ.

OPORTUNIDADE 28 (Inserida no site em 29-10-2019)

Vaga para **REPRESENTANTE COMERCIAL HERCULES e GOURMET**

Requisitos:

- Experiência no ramo de utilidade e segmento Gourmet profissional e doméstico;
- Boa didática de venda;
- CNAE ativo de representação com CORE atualizado, veículo próprio e CNH B;
- Disponibilidade de atendimento em capital e interior do estado;
- Conhecimento de produtos de uso no institucional (panelas, talheres, facas profissionais, chairas, utensílios, etc);
- Não ter conflito de produtos com outras pastas.

Faça parte da nossa história!

Encaminhe seu currículo para felippe.souza@mundial.com identificando no assunto a vaga "REPRESENTAÇÃO HERCULES-MUNDIAL".



www.mundial.com