

OPORTUNIDADES PARA JUNHO

OPORTUNIDADE 1

Nome: INFOCWB COM. DE PROD. ELET. ELETRON.
CNPJ: 06.087.184/0001-55
Procura: Pessoa Jurídica
Interessados mandar e-mail para: assistente01@infocwb.com.br
Telefone: (041) 3071 5309
Responsável: Hellen

A INFOCWB é uma empresa Paranaense, responsável pela importação de alimentos, vinhos e tecnologia. Estamos no mercado há mais de 14 anos, trabalhando com produtos de qualidade e grande aceitação no mercado.

Procuramos Pessoa Jurídica como representantes comerciais para atuar no mercado do Estado do Rio Grande do Norte, vendendo vinhos e alimentos.

Os interessados deverão encaminhar por e-mail seu currículo e de toda equipe, além de todas as informações da empresa (Nome, endereço, CNPJ, nº de registro e quitação com o CORE-RN, data de abertura, sócios, equipe, cidades atendidas, etc.).

Para conhecer nossos produtos, é só acessar nosso site: www.cwbbooze.com.br

OPORTUNIDADE 2

Nome: Wagner Leme
Telefone: 1137435155
E-mail: qualidade@curti.com.br

INFORMAÇÕES: Nossa empresa do ramo de autopeças, fabricante de cabos flexíveis de comando para veículos pesados (barcos, empilhadeiras, pás-carregadeiras, retroescavadeiras, guindastes, implementos agrícolas e diversos outros segmentos), está à procura de representantes no estado Rio Grande do Norte que estejam registrados e em dia com o CRE-RN.

OPORTUNIDADE 3

Empresa: Boxtop do Brasil Elevadores Ltda
CNPJ: 03.726.402/0001-66
Rua João Hoffmann Nº 378
Bairro: Fundo Canoas
Rio do Sul - SC
CEP: 89.163-440
Telefone: [47 3520 2700](tel:4735202700)
Contato: Adilmar Veronezi
E-mail de contato: vendas1@boxtop.com.br
Site: www.boxtop.com.br

A Boxtop do Brasil Elevadores está ampliando sua equipe de representantes comerciais em todo o Brasil. Precisamos de representantes comerciais neste Estado que tenha os seguintes pré requisitos:

Experiencia em vendas no ramo de equipamentos para reparação automotiva (Elevadores automotivos, balanceado rãs, desmontadoras de pneus, rampa de alinhamento).

Trabalhar focado em cumprimento e superação de metas, prospecção de clientes, visitas, esclarecer dados técnicos, elaborar orçamentos, passar informações e benefícios sobre o produto. Preferencialmente com carteira de clientes, disponibilidade para viagens, veículo próprio.

Desejável que o candidato seja estruturado para a função (veículo próprio, escritório, computador, celular).

Importante participações em cursos/treinamentos em vendas e negociações.

É necessário estar registrado e em dia com o CORE—RN.

OPORTUNIDADE 4

Seleção de Representante Comercial

A empresa COPLASA DO BRASIL INDUSTRIAL LTDA, seleciona representantes comerciais para atender o segmento de material de construção.

Requisitos:

Empresa constituída

Atuar no segmento

Ter carteira de clientes

Necessário estar registrado e em dia com o CORE—RN.

Interessados enviar currículo para comercial@coplasa.com.br.

OPORTUNIDADE 5

01 VAGA para Natal e Grande Natal.

Empresa distribuidora de peças automotivas e Moto Peças com atuação há 20 anos no mercado em todo Brasil seleciona Representante Comercial autônomo com certificado do core (pessoa física ou jurídica) que possuam perfil empreendedor, bom relacionamento interpessoal, conhecimento sobre mercado de atuação.

REQUISITOS DA VAGA

Necessário estar registrado e em dia com o CORE—RN.

O candidato deverá possuir carro

Experiência na área de venda externa em auto peças ou moto peças

A EMPRESA OFERECE:

Premiações semanais

Remuneração mediante comissão de vendas

Possibilidades de altos rendimentos

Interessados enviar currículo para o e-mail: selecaorca@hotmail.com

Obs: Enviar currículo apenas candidatos que se encaixam com a vaga.

Whats App (62) 99170-8791

OPORTUNIDADE 6

Empresa: Grupo Mútuo

CNPJ: 23.688620/0001-60

Avenida Amintas Barros, 3700 Torre B sala 401 Lagoa Nova, Natal-RN.

Telefone: 84 2040-0705 / 9 9929-4614

Contato: Leandro Costa

E-mail de contato: rh@grupomutuo.com.br

Site: www.grupomutuo.com.br

A Mútuo está ampliando seu quadro de representantes, e em parceria com o CORE está em busca dos melhores vendedores do mercado Norte- Rio-grandense.

Precisamos de representantes comerciais que tenha os seguintes pré-requisitos:

- 1- Experiência em vendas.
- 2- Focado em cumprimento e superação de metas, prospecção de clientes, visitas, elaborar orçamentos, passar informações e benefícios sobre o produto.
- 3- Importante participações em cursos/treinamentos em vendas e negociações.

Obs. É necessário estar registrado e em dia com o CORE—RN.