

OPORTUNIDADE 1 (Inserida no site em 14-10-2019)

Empresa: Athos Brasil Soluções em Unidades Móveis

Anúncio: Com oportunidades de ótimos ganhamos, gostaríamos de convidar você, representante comercial no Rio Grande do Norte, para aceitar esse desafio de fazer parte do nosso time de vendas.

Caso tenha interesse, enviar seu currículo para o e-mail comercial@athosbrasil.com.br, aos cuidados do Sr. Thomas Zuntini.

Perto de completar 20 anos de mercado, a Athos Brasil iniciou suas atividades na cidade de Bauru/SP, importante centro logístico do Estado de São Paulo. Desde a sua fundação, já entregou mais de 500 unidades móveis para todo o Brasil.

Com sede própria, a Athos Brasil está instalada em uma área com mais de 5000m², onde projeta e produz unidades móveis para todo o país, atendendo às diversas necessidades de mercado.

Dentro de sua política de qualidade e atendimento ao cliente, a Athos possui corpo próprio de engenheiros, projetistas, especialistas em adaptação de veículos e demais profissionais que são constantemente capacitados para oferecer o que há de melhor no segmento de unidades móveis.

Hoje está entre as maiores empresas do setor, sendo a primeira a obter a Certificação de Qualidade ISO9001, traduzindo assim sua preocupação com normas, qualidade e sem dúvida, a garantia de ter o melhor produto do mercado.

Com grande variedade de opções, os veículos produzidos pela Athos Brasil respeitam à todas as normas técnicas vigentes nos mais diversos organismos reguladores, atendendo na íntegra a legislação brasileira.

Se quer uma unidade móvel, não tenha dúvida, a melhor opção é a Athos Brasil.

Região de Atendimento: Capital e região metropolitana

Requisitos: Registrado no CORE-RN

Produtos: Unidades Móveis

Segmento: Automotivo

Contato: Thomas Zuntini

Nome: Thomas Zuntini

E-mail: comercial@athosbrasil.com.br

Telefone: (14) 2108-1600

Site: www.athosbrasil.com.br

OPORTUNIDADE 2 (Inserida no site em 14-10-2019)

Oportunidade: Representante Comercial

Fundada em 1961, a MC-Bauchemie é uma das maiores e mais conceituada fabricantes de químicos para construção do mundo. Presente em mais de 40 países e com cerca de 2.500 colaboradores, a empresa tornou-se conhecida por suas soluções de alta tecnologia para os mais diferentes segmentos da construção. No Brasil está localizada na região de Vargem Grande Paulista (SP) e Vitória de Santo Antão (PE).

Atividade: Representar comercialmente a MC-Bauchemie no segmento de Edificações em Natal. Essa pessoa será responsável por prospectar as oportunidades de negócios nas construtoras, empresas de aplicação de produto (aplicação de impermeabilizantes) e nas revendas técnicas. As linhas de produtos são: impermeabilizantes, argamassas colantes, produtos de reparo, proteção e reforço estrutural, injeção de estruturas e pisos resinados.

O representante responderá para o Gerente Regional da Unidade de Negócios Edificações e daremos todo o treinamento técnico e de estratégia.

Requisitos: Não vender produtos dos concorrentes, experiência no ramo de construção, registro no CORE e veículo próprio.

Interessados enviarem currículo para: rh@mc-bauchemie.com.br

OPORTUNIDADE 3 (Inserida no site em 14-10-2019)

Nome: SICOL INDUSTRIA DE PNEUS

Telefone: 62986004135

Email: vendassicol40@gmail.com

Mensagem: SICOL INDUSTRIA DE PNEUS DISPONIBILIZA VAGAS PARA REPRESENTANTES COMERCIAIS PARA TRABALHAR COM VENDAS DE PNEUS REMOLD PARA MOTOS E ITENS PARA BORRACHARIA. REQUISITOS: QUE JA ESTEJA ATUANDO COMO REPRESENTANTE COMERCIAL QUE TENHA ROTAS DEFINIDAS E TENHA CORE.

OPORTUNIDADE 4 (Inserida no site em 14-10-2019)

Tambasa Atacadista, empresa situada em Minas Gerais, atende todo território nacional em diversos segmentos de mercado, como material de construção, utilidades domésticas, papelaria e produtos veterinários, contando com um mix de 28 mil itens. Abre vagas para REPRESENTANTES COMERCIAIS AUTÔNOMOS, PESSOA FÍSICA E JURÍDICA, par as cidades abaixo citadas.

NATAL, CAICÓ, CURRAIS NOVOS, AÇU E MOSSORÓ!!

Os interessados devem entrar em contato como Gerente de Mercado via fone ou Whatsapp no numero (83)98600-1123 ou no numero (83)991616518, falar com Antonio Roberto. Preferencialmente que resida nas cidades em questão ou nas proximidades.

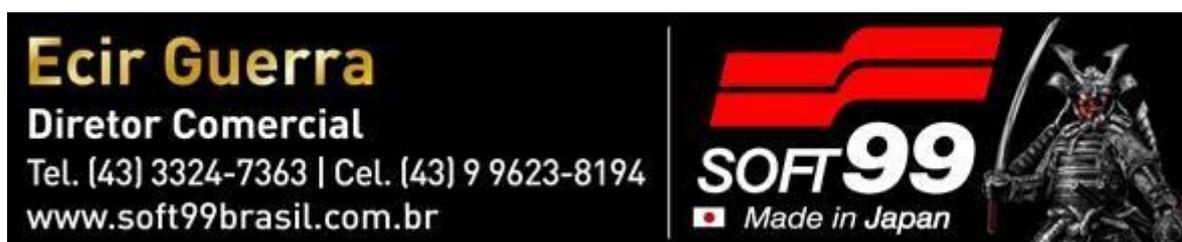
OBS: NÃO EXIGIMOS EXCLUSIVIDADE.

OPORTUNIDADE 5 (Inserida no site em 29-10-2019)

Empresa Multinacional Japonesa instalada com centro de distribuição no Paraná. Procura profissionais com experiência no setor automotivo, com carteira ativa (Auto peças, Centros automotivos, lojas de tintas automotivas, postos de gasolina, lojas especializadas em Produtos de Limpeza automotiva, produtos Químicos, etc) para efetuar representação comercial no estado ou regiões definidas. Apoio de Telemarketing e oportunidade de excelentes ganhos comissionados.

Contato: vendas1@soft99brasil.com.br / Tel: 43 9 9623-8194

Requisitos: Atuante no setor automotivo; carteira ativa; PJ; Core



Ecir Guerra
Diretor Comercial
Tel. [43] 3324-7363 | Cel. [43] 9 9623-8194
www.soft99brasil.com.br

SOFT99
Made in Japan

OPORTUNIDADE 6 (Inserida no site em 29-10-2019)

EMPRESA: ONEXX – GRUPO HAIS (BLUMENAU – SANTA CATARINA)

EMAIL: representanteonexx@hmais.com

Vaga:

Estamos com uma excelente oportunidade para quem quer ter uma ótima marca para vender moda casual feminina. Onexx a marca única e exclusiva como todas as mulheres contrata representante comercial em todas as regiões

Preço Competitivo

Comissão no Faturamento

Campanhas de Incentivos

Envie seu currículo para representanteonexx@hmais.com.br e venha vender muito mais conosco.



GRUPO H MAIS
TÊXTIL
ONEXX. *Amel.*

CHRISTIAN MATOS
Analista de Marketing

RUA JOHANN OHF, 3035 - VELHA CENTRAL - BLUMENAU/SC - BRASIL
+55 47 3328.1866 | GRUPOHMAIS.COM.BR

EMPRESA CERTIFICADA
abvtext

OPORTUNIDADE 7 (Inserida no site em 29-10-2019)

Nome: Estilo Artefatos de Madeira

Telefone: (49) 32533000

Email: recrutamento@gaboardi.com.br

Mensagem: Estamos contratando representantes comerciais para o estado do Rio Grande do Norte na linha sorveteria.

A Estilo Artefatos de Madeira está presente há mais de 51 anos nas indústrias de sorvetes.

Requisitos: Core ativo, CNPJ e carteira de clientes.

Interessados deverão enviar o currículo para recrutamento@gaboardi.com.br com a lista de cidades de atuação no estado do Rio Grande do Norte, as marcas representadas atualmente, o número do CORE e o número do CNPJ.

OPORTUNIDADE 8 (Inserida no site em 29-10-2019)

Nome: Estilo Artefatos de Madeira

Telefone: (49) 32533000

Email: recrutamento@gaboardi.com.br

Mensagem: Estamos contratando representantes comerciais para o estado do Rio Grande do Norte na linha sorveteria.

A Estilo Artefatos de Madeira está presente há mais de 51 anos nas indústrias de sorvetes.

Requisitos: Core ativo, CNPJ e carteira de clientes.

Interessados deverão enviar o currículo para recrutamento@gaboardi.com.br com a lista de cidades de atuação no estado do Rio Grande do Norte, as marcas representadas atualmente, o número do CORE e o número do CNPJ.

OPORTUNIDADE 9 (Inserida no site em 29-10-2019)

Vaga para **REPRESENTANTE COMERCIAL HERCULES e GOURMET**

Requisitos:

- Experiência no ramo de utilidade e segmento Gourmet profissional e doméstico;
- Boa didática de venda;
- CNAE ativo de representação com CORE atualizado, veículo próprio e CNH B;
- Disponibilidade de atendimento em capital e interior do estado;
- Conhecimento de produtos de uso no institucional (panelas, talheres, facas profissionais, chairas, utensílios, etc);
- Não ter conflito de produtos com outras pastas.

Faça parte da nossa história!

Encaminhe seu currículo para felippe.souza@mundial.com identificando no assunto a vaga "REPRESENTAÇÃO HERCULES-MUNDIAL".



www.mundial.com

OPORTUNIDADE 10 (Inserida no site em 03-12-2019)

Empresa fabricante de tanque e máquinas em aço inox procura representante comercial para atuar no estado do Rio Grande do Norte, deverá ser pessoa jurídica com registro ativo no CORE, possuir veículo próprio, carteira de clientes formada será um diferencial. Oferecemos todo suporte e material (catálogo, sistema...) para andamento do trabalho. Ganho por comissionamento ou a negociar. Currículos enviar para o e-mail comercial@evox.ind.br ou pelo whats 54 99637- 5285 falar com Tatiana.

Estamos com mais de 15 de atuação no mercado, fornecendo equipamentos em aço inox para as mais diversas áreas e atendendo empresas do setor privado e setor público.

Trabalhamos com equipamentos para setor químico, farmacêutico, cervejarias, laticínios, água mineral e frigoríficos, entre outros...

OPORTUNIDADE 11 (Inserida no site em 03-12-2019)

Empresa: Sicol Indústria de Pneus

Anúncio: SICOL INDUSTRIA DE PNEUS DISPONIBILIZA VAGAS PARA REPRESENTANTES COMERCIAIS PARA TRABALHAR COM VENDAS DE PNEUS REMOLD PARA MOTOS

E ITENS PARA BORRACHARIA.

REQUISITOS: QUE JÁ ESTEJA ATUANDO COMO REPRESENTANTE COMERCIAL QUE TENHA ROTAS DEFINIDAS E TENHA CORE.

Empresa : SICOL INDUSTRIA DE PNEUS

Cnpj- 20.094.288/0001-18

Cidade: Itapuranga - GO

CEP: 76.680-000

Região de Atendimento: TODA REGIÃO DO RIO GRANDE DO NORTE

Segmento: AUTOMOTIVO, AUTOPEÇAS

Nome: Letícia Moreira whatsapp – (62) 9.86004135

E-mail: vendasicol40@gmail.com

Requisitos: Registrado no CORE-RN

Produtos: PNEUS REMOLD PARA MOTO E ITENS PARA BORRACHARIA: (62) 3312-3440

OPORTUNIDADE 12 (Inserida no site em 03-12-2019)

Arrazantty Fitness é uma empresa com amplo Know-how no segmento Fitness de private label.

Estamos contratando representantes comerciais para fortalecer nossa marca própria ARRAZANTTY.

Requisitos:

- Empresa constituída com CNPJ;
- Registro no Core;
- Carteira de clientes.

Venha fazer parte da nossa equipe!

Arrazantty Fitness Ltda

00.275.963/0001-06

Rua José Beuting, 355 – Brusque – SC

Contato: Alexandre Bertolini

Vendas5@arrazantty.com.br

OPORTUNIDADE 13 (Inserida no site em 03-12-2019)

Precisamos de representante comercial que atue em todo Estado do Rio Grande do Norte. De preferência que já tenha trabalhado ou já tenha trabalhado no segmento de moda íntima como (pijamas, roupas de dormir, meias....)

Aguardo Retorno por email ou pode ligar para o número abaixo:

Atenciosamente,

Conceição Felício

Dpto. Comercial

85-997971042

OPORTUNIDADE 14 (Inserida no site em 03-12-2019)

A Olho Fatal está contratando representante comercial para diversas regiões. Regiões para contratação: - ALAGOAS - AMAZONAS/RORAIMA - BAHIA - CEARÁ NORTE - CEARÁ SUL - MARANHÃO - PERNAMBUCO AGRESTE/ SERTÃO -PERNAMBUCO CAPITAL/METROPOLITANA - RIO GRANDE DO NORTE - SERGIPE - SOROCABA (SP) - TOCANTINS - ZONA DA MATA (MG) ✓O candidato deve possuir empresa de representação comercial Ativa, ✓Morar na região de atuação. ✓Atuar no ramo mais de 3 anos. Atuamos nos segmentos: Adulto: Masc. e Fem. Plus Size: Masc. e Fem. Teen: Masc Caso tenha interesse em conhecer nossa marca, favor enviar currículo para e-mail supervisao@olhofatal.com.br ou com 47 99227 8384. Aguardamos seu currículo.

OPORTUNIDADE 15 (Inserida no site em 20-12-2019)

Vaga Representante

Nome da empresa: Tigs.

Anúncio: Procuramos representante comercial, com empresa e uma carteira de clientes com no mínimo 50 clientes que esteja dentro do nosso segmento, para vender camisas de malha, jaquetas e bermudas de moletom e camisas polos. Nossos produtos atendem o público masculino - do infantil ao adulto plus size - e o feminino - do juvenil ao adulto plus size - com um preço atrativo e com muita qualidade. Aos candidatos que tiverem interesse favor mandar currículo por e-mail.

Região de atendimento: Todo o Brasil.

Segmento: Confecção.

Nome: Talya Regina Schmitt.

E-mail: comercial3@tigs.ind.br / Telefone: (47) 3350-7070.

Site: www.tigs.ind.br.

OPORTUNIDADE 16 (Inserida no site em 20-12-2019)



vit.

SELECIONA:
REPRESENTANTE COMERCIAL

Atribuições:
Realizar visitas e apresentação dos produto VIT, bem como intermediar a venda.

Requisitos:

- CNPJ com CNAE de representação;
- CORE em dia;
- Experiência em vendas;
- Possuir Carteira de clientes;
- Ter pastas compatíveis com segmento de Hidráulica, ferragens, construção elétrica ou iluminação.

Enviar currículo para:
eliseu@vit.ind.br
(Com dados pessoais, pastas comerciais, região de atuação e principais clientes.)

 www.vit.ind.br
 [@vit.ind](https://www.facebook.com/vit.ind)
 41 3403.2204

OPORTUNIDADE 17 (Inserida no site em 20-12-2019)



Empresa: Time Up Consultoria de Negócios e Investimentos

Com oportunidade de ótimos ganhos, gostaríamos de convidar você, Representante Comercial, para fazer parte da nossa Equipe de Vendas.

Caso tenha interesse, enviar currículo para timeupconsultoria@gmail.com

aos cuidados do Sr. Edson Lira.

Buscando expandir seus negócios para todo o Brasil, a Time Up Consultoria de Negócios e Investimentos seleciona profissionais para atuar na área de vendas, com oportunidades de ganhos acima de

R\$ 10.000,00/mês.

Requisitos: ter habilidade para atuar no segmento de vendas, facilidade de estabelecer relacionamentos, foco, disciplina, vontade de ganhar dinheiro.